

Vincenzo LILLI

Co-fondatore del progetto "Semplice Gas e Luce" e di "Nexicom" nel settore energia e telefonia, membro del board di importanti società e consorzi, manager di comprovata e solida esperienza, in qualità di CEO ho trasformato una società da regionale, con un fatturato di 9 MIO di euro, ad una società che dopo soli 6 anni era in grado di operare su tutte le filiere del mercato dell'energia su scala nazionale, con un fatturato di oltre 650 MIO di euro, diventando un modello ed un esempio di riferimento per i nuovi scenari competitivi. La personalità carismatica e la grande capacità di visione, unite a doti organizzative, manageriali e di relazione, mi hanno permesso di essere l'attore primario di iniziative che hanno creato, e continuano a creare, forte innovazione nel settore dell'energia. La trasversalità delle competenze maturate negli ultimi 20 anni, mi ha permesso di consolidare la capacità di visione, indispensabile per guidare i processi di crescita e di cambiamento, anticipandoli. Dotato di capacità riflessive e di analisi, mi sono distinto per importanti iniziative che hanno spesso stravolto, in positivo, le logiche e i risultati attesi, anche grazie ad una raffinata mente logico-matematica, unita ad una forte determinazione, che da sempre ha orientato le mie scelte al risultato da raggiungere.

Esperienza professionale

2021 - adesso **PRESIDENTE**
CORECOM PIEMONTE

2018 - adesso **PRESIDENTE E CEO**
Nexicom, Torino

- Start up, cura di tutti gli aspetti istituzionali e direzione commerciale.

2018 - 2019 **PRESIDENTE**
Three line, Torino

- Start up, cura di tutti gli aspetti istituzionali e direzione operativa.

2018 - 2019 **PRESIDENTE**
Local Multiutility, Milano

- Start up, cura di tutti gli aspetti istituzionali e direzione commerciale.

2020 - adesso **PRESIDENTE E CEO**
Semplice Gas & Luce, Torino

- Start up, cura di tutti gli aspetti istituzionali e direzione operativa.

2016 - 2017 **MANAGING DIRECTOR**
Nova AEG SpA – Gruppo Novacoop/Unipol SAI, Vercelli

- Realizzazione e start up della nuova società.
- Cura di tutti gli aspetti istituzionali e ottenimento delle autorizzazioni ad operare nella vendita e gestione dei prodotti energetici.
- Governance amministrativo-finanziaria, sviluppo commerciale e gestione del personale.
- Fatturato 2017: 750 MIO €.

2014 - 2016 **CEO**
Nuova Sistemi Reti – Gruppo AEG Coop, Roma

- Riorganizzazione dell'azienda.
- Ridefinizione dei contratti di collaborazione e razionalizzazione dei piani provvigionali.

2006 - 2016 **CEO**
Gruppo Azienda Energia e Gas Coop, Ivrea (TO)

- Trasformazione dell'azienda da locale a nazionale.
- Ampliamento dei prodotti in vendita (dal solo gas all'energia elettrica e termica).
- Gestione e sviluppo del portafogli clienti.
- Elaborazione ed analisi tecnico/economica di offerte di vendita e acquisto di energia elettrica, gas e utilities con predisposizione dei relativi contratti di cessione/approvvigionamento.
- Fatturato passato da 9 MIO € (2006) a 650 MIO € (2016).
- Membro del CdA di AEG Energia (settore calore) e del Consorzio Prometeo (settore elettrico e del gas metano).

2001 - 2005 **CEO & RESPONSABILE COMMERCIALE**
Consorzio Energia e Sviluppo Torino, Pavone (TO)

- Start up di un consorzio di aziende, finalizzato all'acquisto delle energie per il proprio fabbisogno.
- Pianificazione strategica e di business.
- Responsabilità commerciale e gestionale.

2001 - 2005 **CEO**
Interscambio srl, Ivrea (TO)

- Consulenza B2B: full barter, valutazioni aziendali, spin-off, merger & acquisition, consulenza commerciale, marketing, gestionale, creazione e gestione di consorzi aziendali per l'acquisto di energia e gas nel libero mercato.
- Coordinamento di tutte le attività: Finance, Sales, HR.

Dati personali

Indirizzo

Telefono

E-mail

Data di nascita

LinkedIn

Formazione

Negli ultimi 25 anni ho seguito diversi corsi di specializzazioni e approfondimento e condotto attività di sviluppo delle competenze con l'aiuto di consulenti e di società di alto profilo. Referenze disponibili a richiesta.

1998

Università La Sapienza di Roma

1992

Pontificio Ateneo Antoniano di Roma

Laurea in Teologia (Magna cum laude)

1987

Liceo Scientifico Salvatorelli di Marsciano (PG)

Maturità Scientifica

Lingue

Inglese



Competenze

Gestione d'impresa



Pianificazione Strategica e di Business



Operazioni straordinarie, Fusioni e Acquisizioni



Start up



Gestione HR e Policy Aziendale



Finanza e Amministrazione



Direzione Vendita



Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all'art. 13 GDPR 679/16

